

**Auf zum
Video**

vimeo.com/747259121

BOLL-Partner [↓] haben's besser

Value-Added Distribution hat einen Namen: BOLL Engineering. Das auf Cybersecurity spezialisierte IT-Unternehmen gehört zu den führenden Adressen im Schweizer Channel-Business. Der in der Schweiz, Deutschland und Österreich tätige VAD vertreibt wegweisende IT-Security-Lösungen weltweit führender Hersteller, ausschliesslich über spezialisierte Fachhändler. Dabei bietet BOLL seinen Channel-Partnern **umfassende Services** an, die ihresgleichen suchen.





Umfassende Services

Das ganze Potenzial nutzen








Sie setzen auf **führende Cybersecurity-Lösungen** und legen damit den Grundstein für einen umfassenden und wirksamen Schutz von Netzwerk, Daten und Applikationen. Doch reicht dies aus? Oder wünschen Sie sich einen lokalen Distributor und Partner, der mit hochkarätigen Services zu Ihrem langfristigen Erfolg beiträgt? Der Sie im Verkaufs- und Beratungsprozess ebenso kompetent und umfassend unterstützt wie in den Bereichen Logistik und Support, Marketing und Business Development? Der im Schulungs- und Trainingsbereich Bestmarken setzt und Aspekten wie Services und Mehrwert verpflichtet ist? Einen Partner also, auf den Sie langfristig bauen können?

Mit **BOLL** steht Ihnen ein lokal verankerter, kompetenter und engagierter Partner zur Seite, der Ihnen sämtliche «Zutaten» zur Verfügung stellt, damit Sie im kompetitiven und dynamischen IT-Security-Markt erfolgreich sind und bleiben. BOLL bietet umfassende Services an, die weit über die üblichen Distributionsleistungen hinausgehen. Die ausschliesslich von erfahrenen Mitarbeitenden erbrachten Dienstleistungen reichen von massgeschneiderten Marketing- und Sales-Services über Business Development, Tech- und Logistik-Dienstleistungen bis hin zum hochkarätigen Schulungs- und Zertifizierungsangebot im eigenen «Premier Authorized Training Center» (ATC). Ebenso erwähnenswert sind das Engineering kunden- und projektspezifischer Add-ons sowie das Customizing kompletter Projekte. Durch die Kombination aus wegweisenden Produkten und Lösungen mit weitreichenden Ser-

vices schafft BOLL nachhaltigen Mehrwert für den Channel. BOLL steht für Value-Add, für langjährige und erfahrene

Mitarbeitende, für eine breit abgestützte Fachkompetenz und ein beeindruckendes Engagement. **Go for it.**

Gute Gründe, BOLL-Partner zu werden

-  **Marketing-Services**
 -  **Business Development**
 -  **Sales-Services**
 -  **Tech-Services**
 -  **Education**
 -  **Engineering/Customizing**
 -  **Logistik und Export**
-



Marketing-Services

Damit Ihre Botschaft
ankommt und
verstanden wird



Ob bei der Markteinführung neuer Produkte, der gezielten Ansprache von Kunden und Märkten, dem Generieren von Leads, der Bewirtschaftung sozialer Medien oder der Durchführung von Veranstaltungen: **Ihre individuellen Bedürfnisse** bilden die Massgabe für massgeschneiderte Marketing-Services. Marketing mit «Push und Pull» – das dürfen Sie von uns erwarten.

Lead Generation

Direct Mailings, Calling Actions, Social Media usw.

Marketing-Kommunikation

Case Studies, Broschüren, Flyer, Verkaufshilfen, Medienmitteilungen usw.

Business Development

Gemeinsame Marktbearbeitung und -entwicklung

Eventmanagement

Workshops, Messen, Seminare usw.



« Den Channel-Partnern Gutes tun – diesem Credo sind wir verpflichtet. Mit Leidenschaft und Kompetenz. Und mit Services, die weit über das Übliche hinausgehen. »

Tatjana Bopp / Head of Marketing, BOLL





Business Development

Zur nachhaltigen
Stärkung der
Zukunftsfähigkeit



Kontinuität und Professionalität sind Faktoren, die bei der Entwicklung und der Erschließung neuer Märkte sowie bei der Identifikation und Etablierung neuer Technologien, Marken und Produkte von Bedeutung sind. Setzen Sie bei der zielführenden und marktgerechten Weiterentwicklung Ihres Unternehmens auf dedizierte Services von BOLL. So profitieren Sie von erweiterten Ressourcen, von zusätzlicher Erfahrung und von breit abgestütztem Know-how.

Analyse

Security-Trends und Mitbewerber in den einzelnen Marktsegmenten

Evaluation

Identifikation innovativer Security-Lösungen und Technologien
(in etablierten und disruptiven Bereichen)

Beratung

Produktportfolio- und Service-Beratung

Konzeptionierung

Hilfe bei der Konzeptionierung neuer Security-Produkte,
Technologien und Geschäftsbereiche



« Mit unseren Services im Bereich Business Development leisten wir einen wichtigen Beitrag zur Wahrung und Steigerung der Zukunftsfähigkeit unserer Partner. »

Patrick Michel / Principal Consultant





Sales-Services

Damit das Leben
einfacher und
erfolgreicher wird



Wir stärken Ihnen den Rücken und unterstützen Sie in Ihrer Beratungs- und Verkaufsaktivität. Von der Produktberatung über die Validierung von Architekturen und Konzepten bis hin zur Lizenzberatung, von der Unterstützung bei POCs über die Services beim Product Sizing bis hin zur Hilfe bei Ausschreibungen und beim Erstellen massgeschneiderter Offerten: Unser Sales-Support orientiert sich ganz am Ziel, Sie schnell, professionell und zuverlässig zu unterstützen. Exakt dort, wo Sie es wünschen.

Produktberatung

Technische und/oder projektbezogene Beratung

Offertwesen

Erstellen massgeschneiderter Offerten

Partner-Portal

Webshop, technische Services und Informationen, Lizenz-Wizard

Lizenzmanagement

Unterstützung bei grösseren, kundenspezifischen Aufträgen
(Registrationservice)



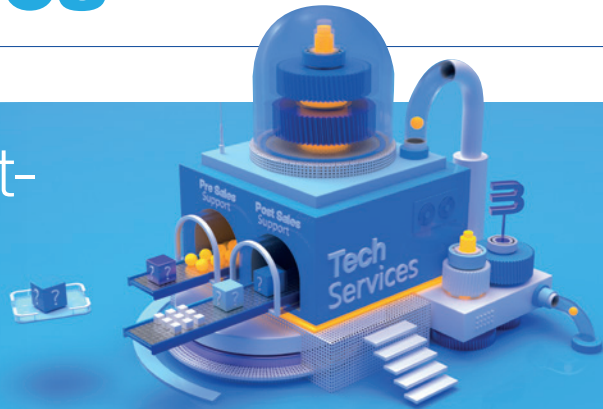
<< Wegweisende Produkte, umfassende Services und ein klarer Kundenfokus: BOLL steht für Value-Add, für kompetente Mitarbeitende und für ein beeindruckendes Engagement. So schaffen wir Mehrwert für unsere Partner. >>

Roman Hohl / Key Account Manager



Tech-Services

Hochkarätige Supportleistungen erfahrener Experten



Kostenlos und trotzdem hochkarätig? Das ist bei BOLL kein Widerspruch. Dank dem einzigartigen Post-Sales-Support erhalten Sie direkten Kontakt zu lokalen Ansprechpartnern sowie unbegrenzten Zugriff auf das Wissen und die Erfahrung ausgewiesener Tech-Experten. Auch das verstehen wir unter Partnerschaft. Begriffe wie Kompetenz, Erfahrung und Expertenwissen stehen synonym für die Stärken und die Leistungsfähigkeit des Technikteams von BOLL. Dies wird unter anderem darin deutlich, dass sämtliche Mitarbeitenden des BOLL-Support-Teams NSE-7-zertifiziert sind und weitere Zertifizierungen aufweisen.

Lokaler Support

Unterstützung in D/F/E per Telefon, elektronisch oder vor Ort

Effiziente Abwicklung

Komfortables Ticketing-System und RMA-Processing

Steter Wissenstransfer

Eigener Tech-Blog, diverse Publikationen usw.

Geräte-Hot-Swap-Service

Austauschservice in Bereichen, die vom Hersteller nicht abgedeckt werden

«First-Level-Support»

Hersteller-Endkunden-Support für Fortinet und Palo Alto Networks



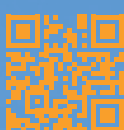
« Es ist unser Anspruch, unsere Channel-Partner mit dem bestmöglichen Support zu bedienen und sie in ihren Projekten nachhaltig zu unterstützen. Vor diesem Hintergrund investieren wir kontinuierlich in die gezielte Weiterbildung unserer Mitarbeitenden. »

Michael Peter / Senior System Engineer, BOLL



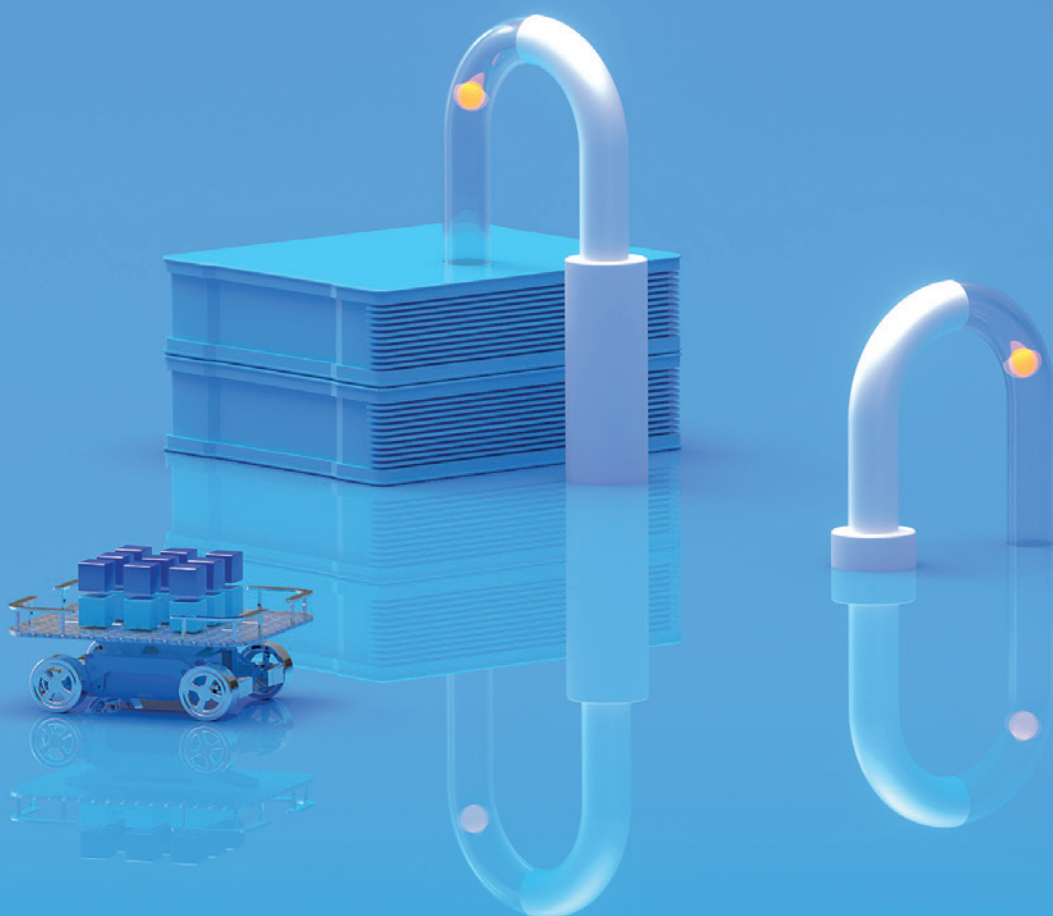
Starke Leistungen – echt BOLL

Unseren Channel-Partnern bieten wir umfassende Services an, die weit über die üblichen Distributionsleistungen hinausgehen.



**Ihr direkter Link zu
weiteren Informationen**

vimeo.com/747259121



Wissen und Erfahrung im Einklang



«**We share knowledge.**» Ob (Produkt-)Training mit Herstellerzertifizierung, ob Tech-Briefing oder Morning-Session: Wir teilen Wissen und machen uns stark für einen kontinuierlichen Know-how-Transfer zu unseren Kunden.

Das umfassende Ausbildungs-, Workshop- und Kursangebot, die erfahrenen Trainer, das eigene zertifizierte «Authorized Training Center» (Pearson VUE) sowie unsere modernen Schulungs- und Seminarräume in Wettingen und Lausanne schaffen beste Voraussetzungen für praxisbezogene Trainings mit einem fundierten Wissenstransfer. Seit Jahren schon.

Eigenes ATC

«Authorized Training Center» mit Herstellerzertifizierungen von WatchGuard, Fortinet, Palo Alto Networks, OneSpan, Kaspersky und SEPPmail

Morning-Sessions

Technisch orientierte Workshops (ohne Hands-on-Training)

Zertifizierungsprüfungen

Erfolgsquote höher als 90 Prozent

Custom-Trainings

Technisch ausgerichtete Schulungen für Endkunden und Partner



«**In unserem Authorized Training Center (ATC) in Wettingen und Lausanne sorgen ausschliesslich hochqualifizierte Trainer und Experten für eine einzigartige Synthese aus Theorie und Praxis für umsetzbare Lernerfolge. So leisten wir seit Jahren einen wichtigen Beitrag zur Stärkung unserer Partner.**»

Sylvia Schlaphof / Leiterin «Authorized Training Center» (ATC), BOLL





Engineering/Customizing

Das
Plus zur
Distribution



IT-Security-Produkte von der Stange können oft nicht alle Kundenbedürfnisse vollständig abdecken. Vor diesem Hintergrund offeriert BOLL seinen Partnern und Kunden eine breite Palette von Engineering-Dienstleistungen und unterstützt sie beim Design und beim Bau exakt passender Lösungen, die über die Standardmöglichkeiten der Herstellerprodukte hinausgehen.

Engineering

Entwicklung kunden- und projektspezifischer Add-ons

Customization

Customizing kompletter Projekte; Zusammenstellung von Komplettlösungen (Produkte eines oder mehrerer Hersteller), Montage, Beschriftung, Aufspielen von Software

Individuallösungen

Massgeschneiderte Konfigurationen; Entwicklung von Speziallösungen (Hardware, Software); Beratung bei speziellen Problemen; Produktdesign



« Von den Engineering- und Customization-Services von BOLL profitieren die Channel-Partner in hohem Mass. Sie können ihren Kunden Lösungen anbieten, die mit Standardprodukten allein nicht möglich wären. Besonders entscheidend wird dies im zunehmend wichtiger werdenden Markt für industrielle Umgebungen und Operational Technology (OT) sein, wo individuelle Bedürfnisse nicht die Ausnahme, sondern die Regel sind. »

Thomas Boll / CEO, BOLL





Logistik

Wir setzen
Standards



Das richtige Produkt zur richtigen Zeit am richtigen Ort – natürlich in der richtigen Menge und in der richtigen Konfiguration. Diesen Anspruch adressiert unser hauseigenes Distribution Center mit einer hochprofessionellen Logistik für Hardware, Software und Lizenzen, mit schlanken Prozessen und einer zügigen Auftragsbearbeitung.

Lokales Lager

Grosses Lager in der Schweiz für Runrate-Produkte

Flexible Lieferoptionen

Kurier, Post, Express, Vor-Ort-Abholung, Selbstauslieferung usw.

Versand an Endkunden

Direktversand im Namen des Partners mit White Labeling der Lieferpapiere

Staging-Services



Projektlagerung von Appliances und Lizenzen; Installation von Firmware und Aktivierung der Lizenzen; Einspielen der kundenspezifischen Konfiguration; Beilegen von Installationsanleitungen, passenden Stromkabeln, Rackmount-Kits usw.



Export

Damit auch bei internationalen Projekten nichts schiefgeht



Der Export sogenannter Dual-Use-Güter erfordert hochspezifisches Know-how. Unsere qualifizierten Mitarbeitenden mit jahrelanger Exporterfahrung machen den vorgabekonformen internationalen Versand entsprechender Produkte möglich – dies bei minimalem Aufwand für Sie.

Weltweiter Versand

Internationale Versandlogistik

Exportabwicklung

Inklusive Exportkontrolle für Dual-Use-Güter wie zum Beispiel Firewalls

SECO-konforme Ausführung

Wir kümmern uns um alle dafür nötigen Arbeiten, Zertifikate und Exportbewilligungen

Beglaubigungen

Organisieren von Certificates of Origin und ähnlichen Dokumenten

Lokale Beschaffung

In Situationen, in denen der Export oder der Import nicht möglich ist



« Viele IT-Security-Produkte unterliegen strikten Exportbeschränkungen und bedürfen beim internationalen Versand zwingend einer SECO-Bewilligung. Wir haben auch diesbezüglich umfassende Kompetenzen und unterstützen unsere Channel-Partner weitreichend. »

Silvia Fonollosa / Export Specialist, BOLL



Go strong – mit BOLL



« Mit innovativen IT-Security-Produkten und umfangreichen Support- und Business-Services leisten wir einen relevanten Beitrag zum Erfolg unserer Channel-Partner. Denn sind unsere Kunden erfolgreich, sind wir es auch. »

Thomas Boll / CEO, BOLL

