

# WatchGuard et BOLL: une collaboration de plusieurs décennies avec un avenir prometteur

Le spécialiste de la cybersécurité WatchGuard et le distributeur de sécurité informatique BOLL Engineering entretiennent depuis longtemps un partenariat étroit. Michael Haas, vice-président régional pour l'Europe centrale chez WatchGuard, aborde dans une interview le passé et l'avenir de cette relation fructueuse.

**BOLL et WatchGuard collaborent depuis près de trois décennies. Comment WatchGuard a-t-elle évolué au cours de cette période?**

En 1996, WatchGuard Technologies a présenté sa première appliance pare-feu, la fameuse Firebox rouge. Celle-ci était conçue pour sécuriser les réseaux de manière optimale à un coût abordable. WatchGuard est toujours resté fidèle à ce principe et couvre aujourd'hui, avec sa plateforme de sécurité unifiée, l'ensemble des besoins en cybersécurité des PME, des entreprises décentralisées et des fournisseurs de services de sécurité gérés (MSP).

**Que représente l'offre de WatchGuard pour la Suisse?**

Grâce notamment à son rapport qualité-prix optimal ainsi qu'à la simplicité d'utilisation de ses solutions, WatchGuard s'intègre parfaitement dans le marché suisse, fortement marqué par les PME. La gamme de prestations s'étend aujourd'hui des appliances dans le domaine de la sécurité réseau aux technologies pour une protection WLAN complète et une protection des terminaux, en passant par l'authentification multifactorielle. À cela s'ajoutent d'autres produits spécifiques et des services intelligents sur le thème de la sécurité informatique.

**WatchGuard travaille avec BOLL depuis la création de l'entreprise. Quelles sont les caractéristiques particulières de cette collaboration?**



*Michael Haas, vice-président régional Europe Centrale, WatchGuard*

Le mot-clé décisif est: confiance! Chez WatchGuard, nous apprécions l'expertise technique de BOLL en tant qu'entreprise, mais aussi de ses nombreux collaborateurs de longue date. L'équipe de BOLL s'engage à tout mettre en œuvre pour apporter nos solutions de sécurité sur le marché avec des connaissances approfondies et une compréhension des besoins des partenaires et de leurs clients.

Cette étroite collaboration permet de fournir ensemble des solutions de sécurité sur mesure et de renforcer continuellement la confiance dans le canal de distribution.

**Comment l'entreprise WatchGuard profite-t-elle de BOLL?**

Depuis plus de deux décennies, BOLL est le principal distributeur de WatchGuard

---

## Advertorial

---

sur le marché suisse. Dans la perception, les noms BOLL et WatchGuard sont étroitement liés. BOLL se focalise sur la sécurité informatique – tout comme WatchGuard. Cette compétence fondamentale est très reconnue par les partenaires et dans toute la Suisse.

### Et comment l'entreprise BOLL profite-t-elle de WatchGuard?

WatchGuard est le fabricant de la première heure chez BOLL. Même si BOLL répertorie aujourd'hui de nombreux fournisseurs de sécurité, WatchGuard continue à jouer un rôle essentiel dans l'offre SMB de BOLL. En Suisse, les utilisateurs de PME et les partenaires respectifs dominent particulièrement le marché. C'est précisément dans ce segment que BOLL profite de la forte marque WatchGuard.

### Et comment les partenaires de distribution en profitent-ils?

WatchGuard et BOLL forment une équipe bien rodée. Grâce à leur savoir-faire technique prononcé – associé à un engouement presque palpable pour WatchGuard – les collaborateurs de BOLL préparent le terrain pour une utilisation efficace des solutions WatchGuard, et ce, dans l'intérêt des partenaires.

### BOLL exploite son propre centre de formation (ATC) et est partenaire de formation certifié de WatchGuard. Quelle est l'importance de l'ATC pour WatchGuard?

La configuration de l'ATC est fantastique et n'a pas d'équivalent sur le marché DACH. Les partenaires le savent également et viennent volontiers aux formations. De plus, l'équipe sur place est com-

posée de nombreux collaborateurs de longue date, expérimentés sur le plan technique et bénéficiant d'une formation continue. C'est précisément ce genre d'interlocuteurs que recherchent les partenaires de distribution. Il en résulte un échange soutenu qui profite à tous.

### Outre les formations, BOLL organise également des workshops et des morning sessions. Que pouvez-vous dire de ces formats en ce qui concerne WatchGuard?

Ces formats sont au top et séduisent par leur régularité. BOLL tient beaucoup à maintenir le savoir-faire de ses partenaires à un niveau élevé et continu par le biais des workshops et des morning sessions. Compte tenu du développement rapide des produits chez WatchGuard, la fréquence de cette offre est une valeur ajoutée capitale.

### Auriez-vous un souhait particulier à formuler à BOLL?

Il est essentiel de poursuivre la collaboration actuelle avec le même succès. BOLL évolue – tout comme WatchGuard – de manière conséquente et apporte de nombreuses idées. Nous ne voulons en aucun cas nous passer de cette flexibilité et de cette orientation marché chez WatchGuard.

### Que réserve l'année 2025 à WatchGuard et au partenariat avec BOLL?

En 2025, WatchGuard et BOLL vont renforcer encore plus leur collaboration. L'objectif est d'intensifier davantage le partenariat. Car BOLL est et reste notre porte-parole sur le marché suisse, tout en faisant office d'antenne pour les besoins individuels des partenaires et clients suisses.



---

**BOLL**  
IT Security Distribution

BOLL Engineering SA  
Jurastrasse 58  
5430 Wettingen

Tél. 056 437 60 60  
info@boll.ch  
www.boll.ch